

App4Sales®

by optimizers



B2B-myyntialusta

Myyntisovellukset, verkkokaupat & PIM-järjestelmä

Myyntisovellus yrityksesi myyntiedustajille

Mobiilikäyttöisen myyntisovelluksen avulla voit helposti tarkastella koko digitaalista tuoteluetteloasi, rekisteröidä uudet asiakkaat, lisätä tuotteita tilaukseen ja pyytää asiakkaan allekirjoituksen. Helppoa ja nopeaa.



Tuoteluettelo

- tuoteluettelo ja luettelonäkymä
- etsi, järjestä, suodata ja valitse tuotteita
- reaaliaikaiset varastotiedot
- useita käyttökieliä
- asiakaskohtaiset hinnat



Tilausten tekeminen

- edistysellinen tilausten käsittely
- tuotteiden lisääminen on helppoa
- hallitse ja rekisteröi asiakastietoja
- tulosta ja lähetä tilausvahvistukset
- lisää allekirjoitukset



App4Sales CMS

- yhdistetty ERP-järjestelmään
- käytä ERP-järjestelmän hinnastoja
- luo lookbookeja
- muokkaa asiakassuodattimia



Online- ja offline-tilat

- rekisteröi asiakkaita
- luo ja säilytä tilaukset
- tarkastele asiakastietoja
- selaa tuoteluettelo



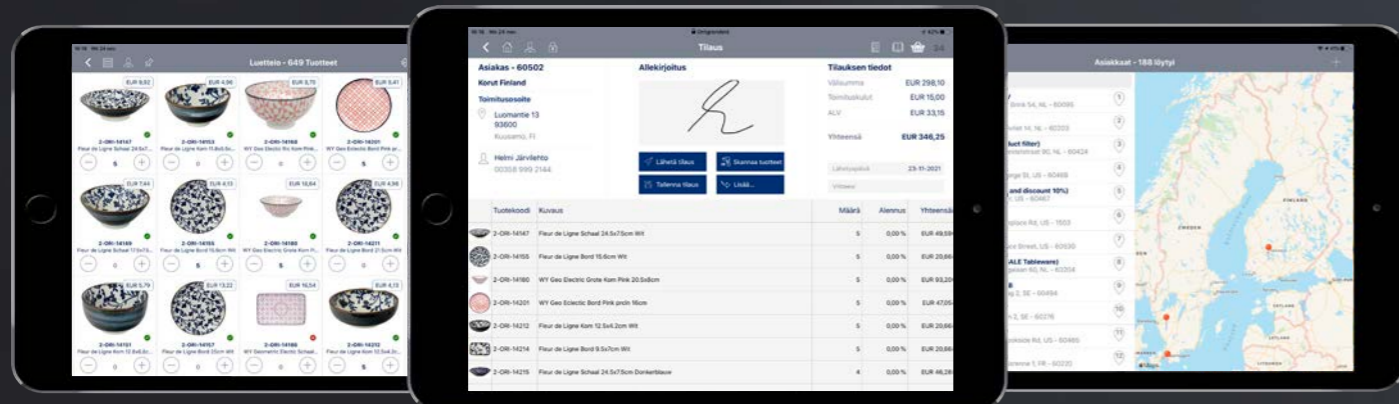
Lookbook

- käytä lookbookia tuoteluettelonäkökulmana
- yhdistä tuotteita ja tuoteryhmiä
- useita visualisointimahdollisuuksia



GPS-paikannus

- sijaintiin perustuva
- etsi lähellä olevat asiakkaat
- reittiohjeet



Visualisoi tuotteet lookbookin avulla

App4Sales -sovelluksessa on mahdollisuus käyttää lookbook-toimintoa. Voit yhdistää yksittäiset tuotteet tunnelmakuviin ja esitellä niitä eri tavoilla.

Kuviin on mahdollista yhdistää tuotelaattoja, joiden avulla tuotteet voi lisätä nopeasti tilaukseen. Tuotteiden tarkastelu on myös helppoa siirtymällä kuvasta toiseen.

App4Sales Fashion

by optimizers



B2B-myyntisovellus muotialalle

Pönkitä myyntitiimisi menestystä App4Sales Fashion sovelluksella. Tämän iPad-sovelluksen kautta myyntiedustajasi pääsevät milloin tahansa tarkastelemaan ajankohtaisia asiakas- ja tuotetietoja.

App4Sales Fashion on myyntiedustajillesi tuoteluettelo, lookbook ja tilauslomake. Sovellus antaa käyttöön ajankohtaiset varastotiedot, uudet myyntimateriaalit sekä sähköiset asiakirjat, kuten laskut ja tilaushistoriat. Asiakkaat allekirjoittavat tilauksensa suoraan iPadilla. Tämän jälkeen allekirjoitettu tilaus lähetetään heti ERP-järjestelmään ja se voidaan käsitellä.

Monipuolisten matriisi- ja visualisointitoimintojen ansiosta App4Sales Fashion sopii erinomaisesti muotialalle.



Buy-the-Look

Yhdistä tuotteita valokuviiin ja lisää kokonaisia asuyhdistelmiä ostoskoriin yhdellä klikkauksella.



Säästä näytteissä

Käytä korkealaatuisia kuvia myynninedistämiseen.



Online & Offline

Tee tilauksia milloin tahansa, nettiyhteydellä tai ilman.



Useita käyttökieliä

Käytössä on useita kieliä ja rahayksiköitä.

App4Customers

by optimizers



Tilaus- ja tuoteluettelo sovellus asiakkaillesi

Tee tilaamisesta asiakkaalle helppoa ja kasvata liikevaihtoaasi. App4Customers-sovelluksella yritysasiakkaasi voivat katsella tuotteita, tehdä tilauksia ja tarkastella vanhoja tietoja, kuten tilauksia, tilausvahvistuksia ja laskuja. Tuote on helppo lisätä tilaukseen klikkaamalla tuotetta.

Private label -sovellus

App4Customers sisältää mahdollisuuden lisätä Applen App Storeen ja Google Play -kauppaan oman sovelluksen yrityksesi nimellä. Siten App4Customers ei ole vain yritysmyyntisovellus, vaan myös erinomainen markkinointityökalu.



Tuoteluettelo

Käytä lookbookia tuoteluettelona ja hae tuotteita suodattimien avulla.



Tilaaminen

Asiakkaat tekevät tilaukset itse joko online- tai offline-tilassa.



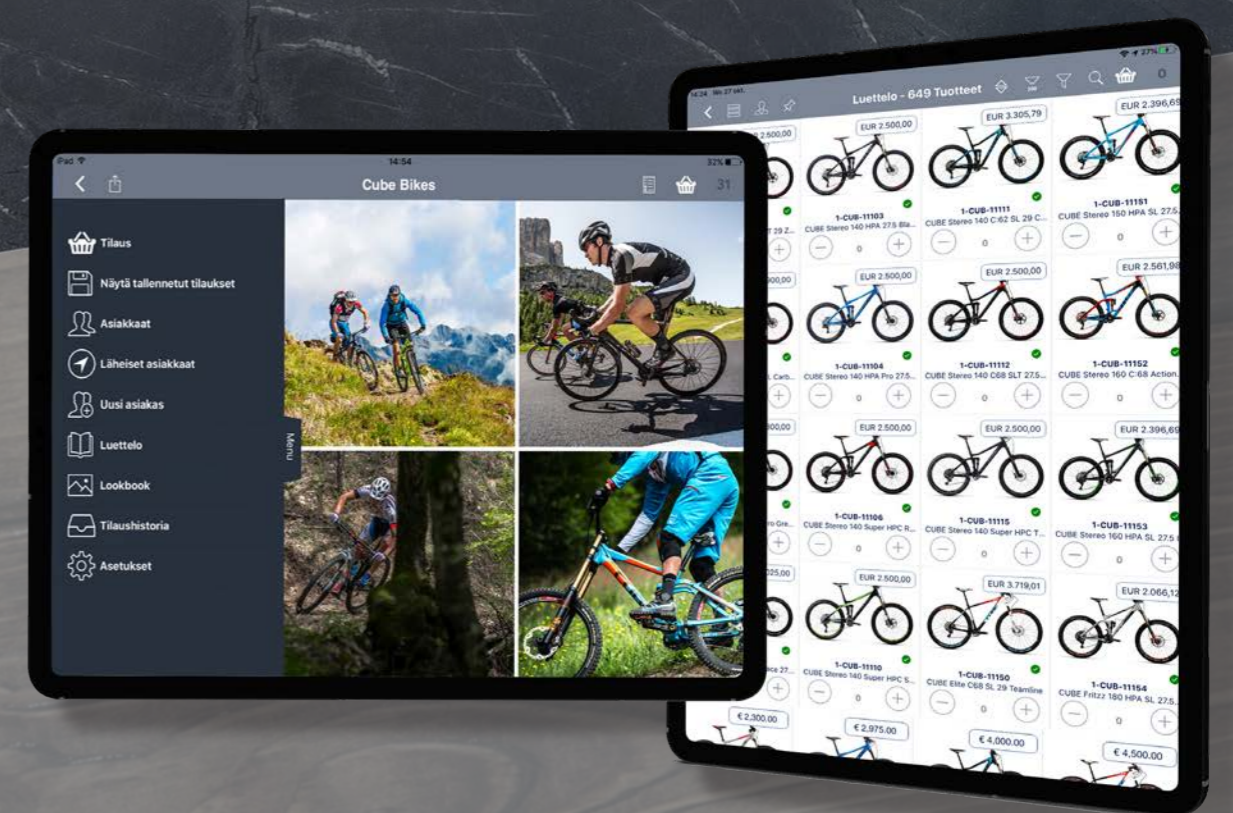
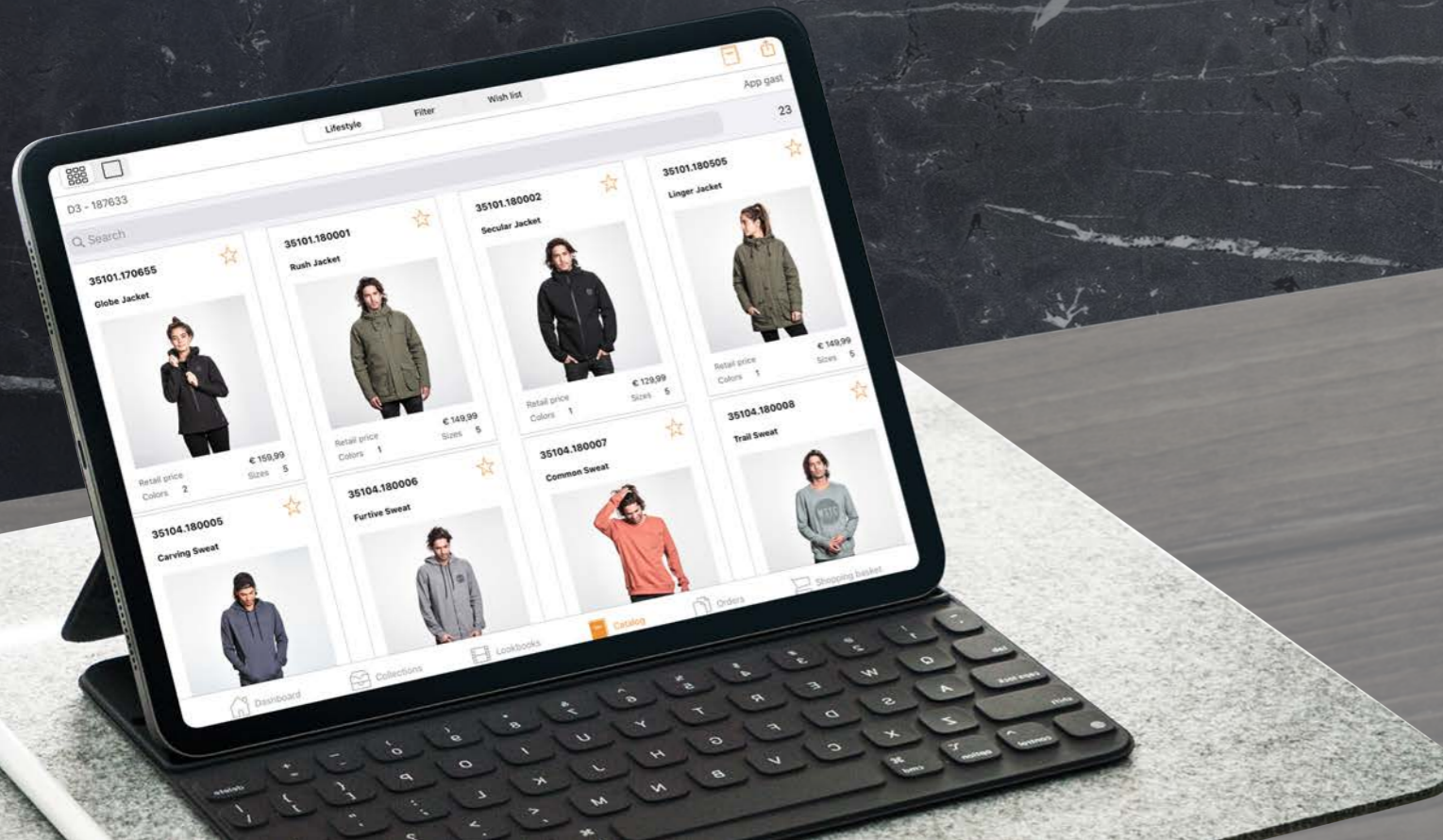
App4Sales CMS

Hallinnoi asiakaskirjautumisia ja seuraa myyntiä tarkasti App4Sales CMS järjestelmällä.



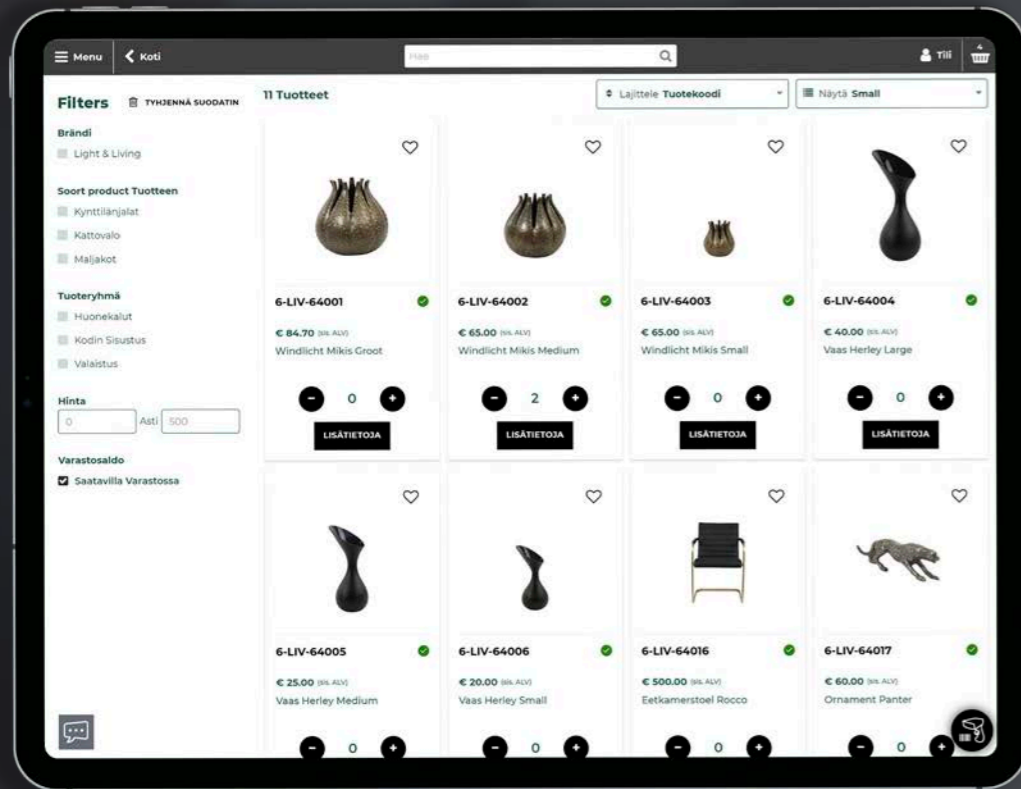
Yhteys ERP-järjestelmään

Yhteys yrityksesi ERP-järjestelmään takaa, että tiedot ovat aina ajan tasalla.



B2B-myyntiportaali

Portal4Sales on toimiva ja heti käyttövalmis B2B-verkkokauppa. Kun käytössäsi on Portal4Sales, asiakkaillasi on mahdollisuus tehdä tilauksia vaivattomasti ja tarkastella tuote- ja tilaustietoja reaaliajassa. Käyttömukavuutensa ja vaivattoman ylläpitonsa ansiosta Portal4Sales on helppo ottaa käyttöön. Se ei ole mikään monimutkainen B2B-verkkokauppa, vaan nopea ja hyvä portaali, jonka kautta asiakkaat voivat tehdä tilauksensa älypuhelimella, tabletilla tai tietokoneella.



Yhteys ERP-järjestelmään

- asiakkuushallinta, tilaus- ja laskutushistoria
- reaaliaikaiset varastotiedot
- suodattimien käyttö



App4Sales CMS

- SaaS-ohjelmistopalvelu
- yhteys taustajärjestelmään
- useita käyttökieliä



Tilausten tekeminen

- tuotteiden tarkastelu ja tilaaminen
- edistyksellinen tilausten käsittely
- tilausvahvistuksen lähettäminen



Erittäin responsiivinen

- toimii älypuhelimessa, tabletilla ja tietokoneella
- sama verkkosivusto kaikille laitteille
- voit kirjautua online-tilaan kaikkialla

Joustava verkkokauppa yritysasiakkaille

Portal4Sales Pro on laaja, käyttäjäystävällinen verkkokauppa, jossa asiakkaasi voivat tehdä tilauksia milloin tahansa. Yhteys yrityksesi ERP-järjestelmään takaa, että asiakkailla on aina käytettävissään selkeä yhteenveto varastotilanteesta, hintatiedoista ja tilaushistoriasta.

Brändäys paremmaksi

Muokkaa vaivattomasti verkkokauppaasi ulkonäköä ja kokonaisvaikutelmaa suunnittelemalla itse sivuja, lookbookeja ja "buy the look" -sivuja. Voit myös lisätä saataville myyntimateriaalia, jota asiakkaat voivat halutessaan ladata laitteilleen. Luo yhtenäinen brändielämys ja nosta merkkisi uudelle tasolle Portal4Sales Pron avulla.



Kustomointi

Muokkaa verkkokauppaasi ulkonäköä ja kokonaisvaikutelmaa ja luo omat sivusi.



Varastotiedot

Näytä ajankohtaiset ja tulevat varastotiedot.



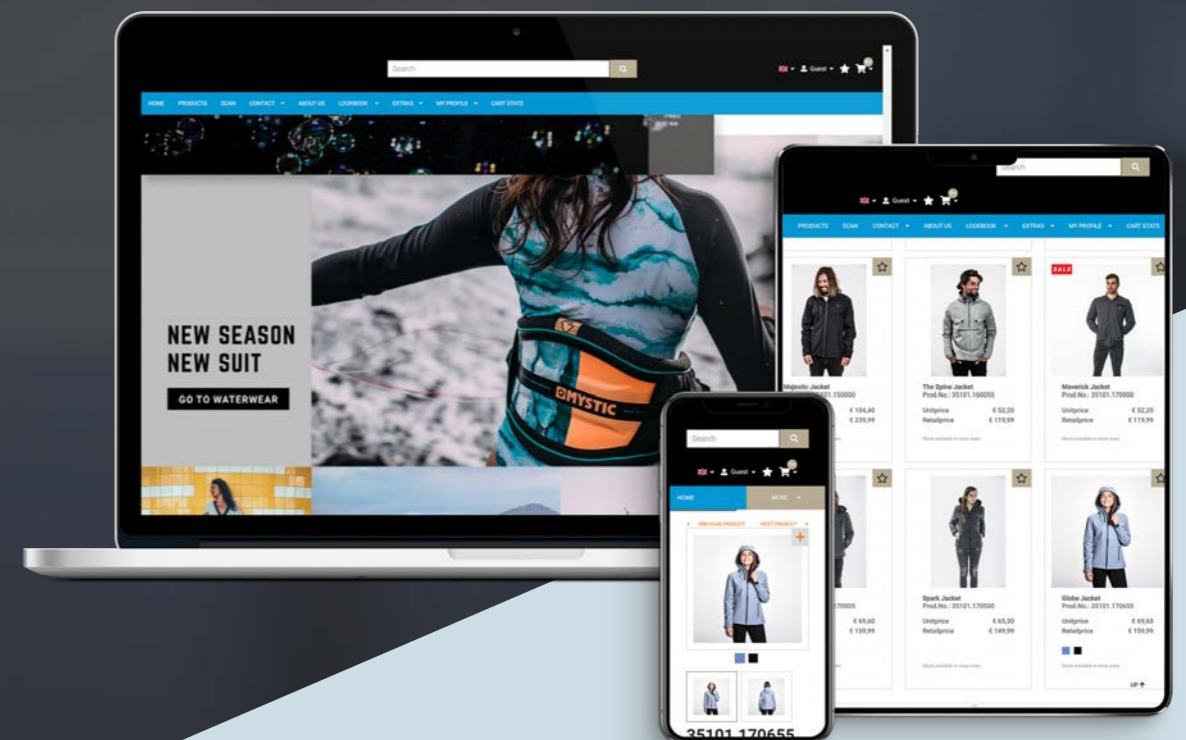
Hinnoittelu

Tarjota asiakkaille erityisiä hintoja, luottorajoja ja maksuehtoja.



Asiakaskohtaisuus

Tarjota asiakkaille henkilökohtainen ohjauspaneeli ja tuoteluettelo.



Optimoi verkkokauppiasi konversio Portal4Sales Pron avulla

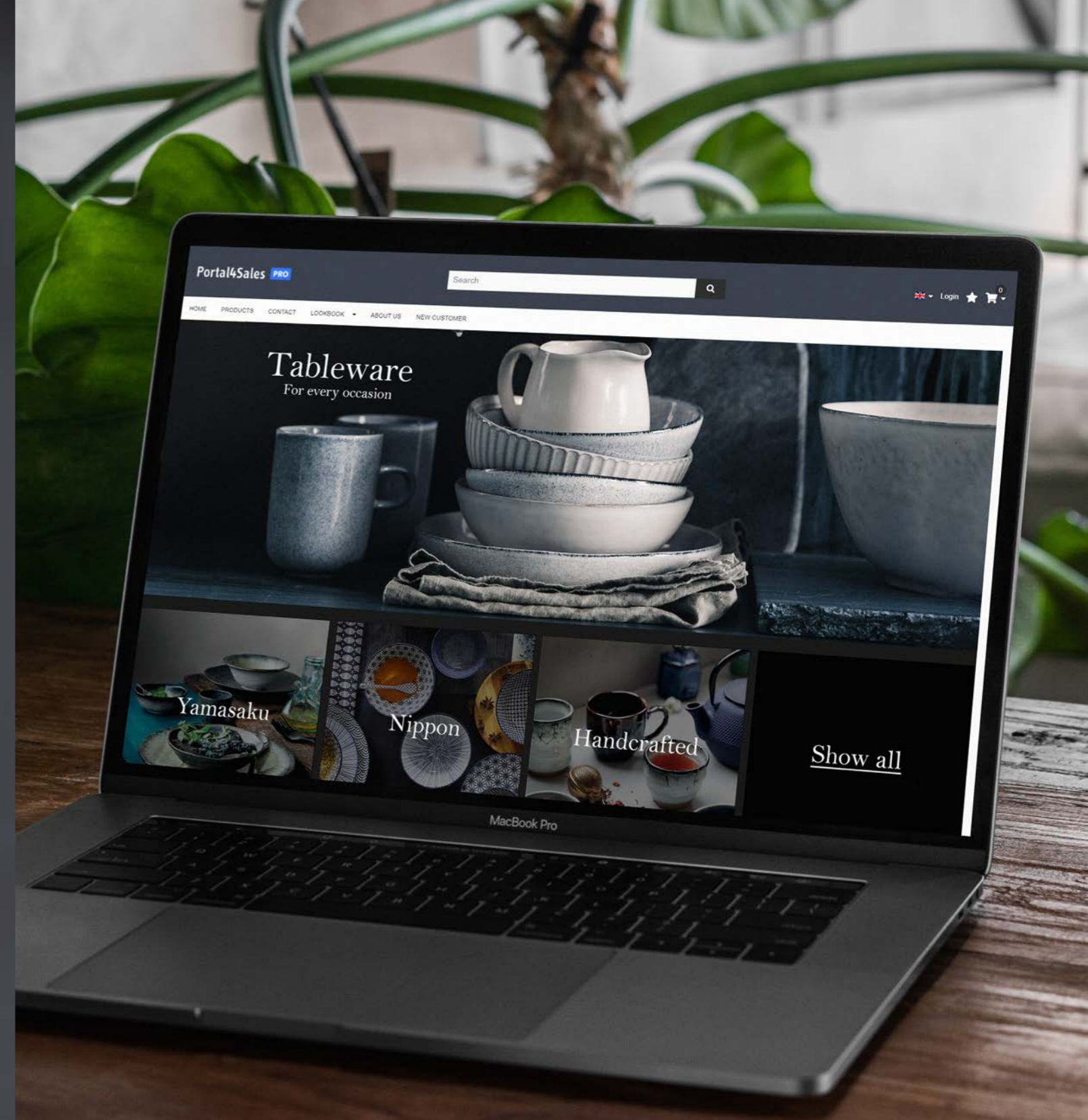
Portal4Sales-alusta tarjoaa erilaisia vaihtoehtoja verkkokauppiasi konversion optimointiin.

Portal4Sales Prossa voit käyttää perushakutoimintoja kuten automaattista korjausta ja pikahakua.

Ne parantavat osaltaan asiakaskokemusta ja lisäävät sitä kautta myyntiä.

Käyttäessäsi Portal4Sales Enterprisea käytössäsi on laaja sivustohaku sekä Merchandising-työkalu, joka sisältää ennakoivan tekstinsyötön ja dynaamisen uudelleenohjauksen.

	Portal4Sales Pro	Portal4Sales Enterprise	Portal4Sales Ultimate
Sivustohaku	Pikahaku, hakurajapinta, kirjoitusvirheiden toleranssi, synonyymit, algoritmien hallinta, useita kieliä, hakubannerit.	Pikahaku, hakurajapinta, kirjoitusvirheiden toleranssi, synonyymit, algoritmien hallinta, useita kieliä, hakubannerit, ennakoiva tekstinsyöttö, dynaaminen uudelleenohjaus.	Pikahaku, hakurajapinta, kirjoitusvirheiden toleranssi, synonyymit, algoritmien hallinta, useita kieliä, hakubannerit, ennakoiva tekstinsyöttö, dynaaminen uudelleenohjaus, sisältöhaku.
Merchandising	Hakutulosten järjestäminen, mallipohjat hakutulosten järjestämiseen, älykkäät fasetit ja suodattimet, visuaalinen markkinointi.	Hakutulosten järjestäminen, mallipohjat hakutulosten järjestämiseen, älykkäät fasetit ja suodattimet, visuaalinen markkinointi, kaikki listasisivut.	Hakutulosten järjestäminen, mallipohjat hakutulosten järjestämiseen, älykkäät fasetit ja suodattimet, visuaalinen markkinointi, kaikki listasisivut, ohjattu myynti.
Suosituks	✘	✘	Suosittelut tuotteet, up & cross selling myynti, työkalu liiketoimintasääntöjen hallintaan, manuaalisesti suositellut tuotteet.
Personalization	✘	✘	Henkilökohtainen markkinointi, henkilökohtainen syöte, henkilökohtaiset suositukset, suositukset sähköpostitse, henkilökohtaiset rajat.



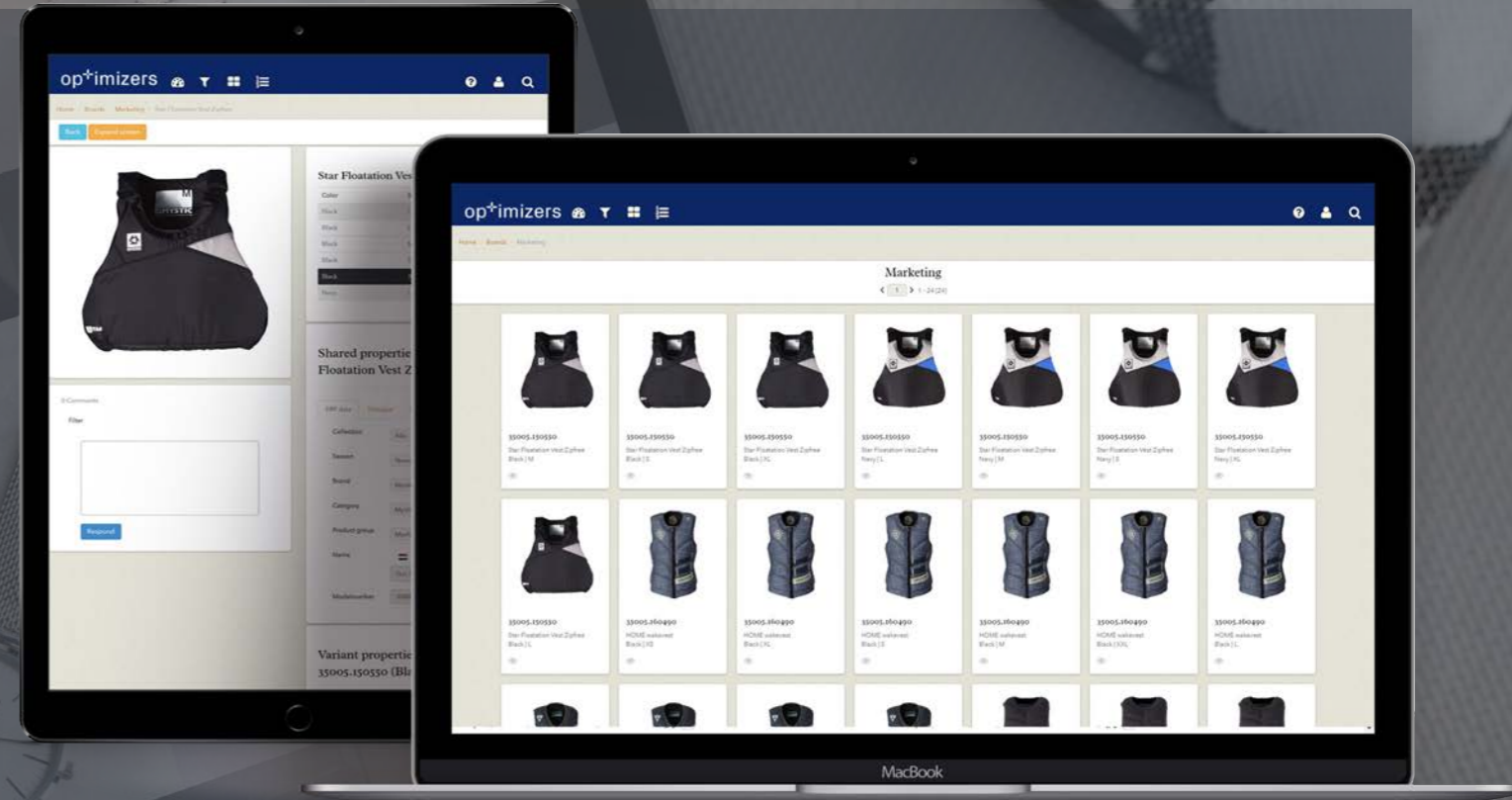
Kasvata B2B-verkkokauppiasi liikevaihtoa

Haluaisitko kasvattaa B2B-verkkokauppiasi liikevaihtoa? Siinä tapauksessa Portal4Sales Ultimate on erinomainen valinta. Tässä vaihtoehdossa on vakiotyökalujen eli sivustohaun ja Merchandising-työkalun lisäksi mahdollisuus lisätä verkkokauppaan myös suositeltuja tuotteita ja henkilökohtainen syöte. Ajatellaan vaikka tiettyjen tuotteiden esille tuomista tai up & cross selling myynnin optimaalista hyödyntämistä liiketoimintasääntöjen pohjalta.

Tehokasta tuotetietojen hallintaa

Optimoi tuotetietojen hallinta. PIM4Sales on keskitetty alusta kaikille tuotetiedoille, joita organisaatiosi eri osastot hallinnoivat. PIM4Sales auttaa sinua keskittämään kaikki tekniset, logistiset ja kaupalliset tuotetiedot yhteen lähteeseen. Nämä tiedot voidaan yhdistää suoraan muihin sisältöihin kuten kuviin, videoihin, myyntiasiakirjoihin, teknisiin asiakirjoihin ja myynninedistämismateriaaleihin.

Kaikkia tuotetietoja hallitaan ja ne jaetaan toivottuihin kanaviin PIM-järjestelmästä käsin. Näin kaikilla kanavilla on samat tiedot ja samanlainen asiakaskokemus. Channel Managerin avulla voit jakaa sisältöjä yli 2 500 hintavertailusivustolle, yhteistyöverkostoihin ja verkkokauppapaikkoihin, kuten Amazoniin ja Bol.comiin. Päätät itse, mitkä sisällöt jaat milläkin alustoilla.



App4Labels

by optimizers

Tulosta etiketit helposti ja nopeasti

Viekö tuote-etikettien tulostaminen liikaa aikaa organisaatiossasi? Optimizersin kehittämällä App4Labels-sovelluksella optimoit etiketöintiprosessit. Hallitse etiketöintiä keskitetysti, säästä aikaa ja tulosta etikettejä missä tahansa.

App4Labelsin avulla voit tulostaa etikettejä bluetooth-tulostimella missä ikinä oletkin: vaikkapa messuilla tai asiakkaan tiloissa. Hae helposti tuotteita valikoimastasi, valitse tuotteet, joihin haluat tulostaa etiketit, ja tulosta ne yksinkertaisella napin painalluksella. Tallenna tuotteet käteväksi listaksi ja tulosta etiketit kerralla kaikille listan tuotteille. Label Designer -toiminnolla voit tallentaa eri malleja. Erilaisilla mallipohjilla teet helposti etikettejä esimerkiksi näyttelytiloihin, messuille tai liikkeeseen. Tiedot etiketteihin saadaan App4Sales-alustan tuotetiedoista.

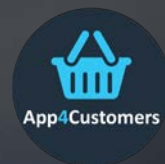
App4Sales voidaan yhdistää seuraaviin ERP-järjestelmiin:



monen muun lisäksi...



www.appforsales.com



App4Sales-tuotteen tarjoaa:

op^timizers

Optimizers B.V.
 Ampèrestraat 3D
 3861 NC Nijkerk
 The Netherlands
 T +31 (0)88 303 5700
 info@optimizers.nl

App4Sales Inc.
 228 East 45th Street, 9E
 New York, NY 10017
 United States
 T +1 (646) 889 2495
 sales@appforsales.com

Optimizers Nordic AB
 Saltmätargatan 5
 113 59 Stockholm
 Sweden
 T +46 101 388 615
 info@optimizersab.se